

>>>1

KAKO LAHKO POSTANEM PRODAJALEC/KA?

Povsem enostavno. Vpiši se v program srednješolskega poklicnega izobraževanja.

V program se lahko vključijo vsi, ki so uspešno zaključili:

- # osnovno šolo ali
- # nižje poklicno izobraževanje ali enakovredno izobraževanje po prejšnjih predpisih.

Šolanje uspešno zaključiš z zaključnim izpitom, ki vsebuje pisni in ustni izpit iz slovenskega jezika ter izvedeš predstavitev prodajnega procesa na konkretnem primeru trgovskega blaga z zagovorom (izdelek oziroma storitev in zagovor).

Po koncu šolanja si tako pridobiš naziv: **prodajalec/prodajalka**, vendar je to lahko le začetek tvoje poklicne poti, saj boš preko pridobivanja novih znanj in izkušenj v praksi lahko postal/a uspešen/a trgovec/ka v svojem lastnem podjetju.

ŠOLE, KI IZVAJAJO IZOBRAŽEVALNI PROGRAM TRGOVEC, SI LAHKO OGLEDAŠ NA PORTALU: WWW.MOJAIZBIRA.SI



>>>2

KAKO POTEKA SREDNJEŠOLSKO IZOBRAŽEVANJE ZA PRODAJALCA/KO?

Poklicno šolanje traja tri leta. V tem času se boš naučil/a urejati prodajalne in izložbe, načrtovati in izvajati promocijo prodajne ponudbe, kakovostno izpeljati prodajni postopek, oceniti želje in potrebe kupcev, jim svetovati, uporabljati različne pristope in tehnike komuniciranja ter pridobil/a še mnoga druga znanja in veščine.

Ko boš osvojil/a vsa potrebna teoretična znanja, boš pripravljen/a na nov korak. Pravega uspeha namreč ni brez prakse, zato se boš v trgovskih podjetjih tekom šolanja najmanj 24 tednov praktično usposabljal/a z delom. Pri tem boš spoznal/a konkretne delovne procese v trgovini, pridobil/a strokovno znanje na različnih oddelkih in prišel/la v stik s svojimi prvimi kupci.



>>>3

KAKŠNE SO MOJE MOŽNOSTI ZA NADALJEVANJE IZOBRAŽEVANJA?

Uspešno končan izobraževalni program srednjega poklicnega izobraževanja omogoča vpis v ustrezne izobraževalne programe poklicno-tehniškega izobraževanja, po treh letih delovnih izkušenj pa tudi pristop k opravljanju poslovskega izpita na Trgovinski zbornici Slovenije, kar pomeni, da lahko postaneš vodja prodajalne.

KAJ LAHKO S PRIDOBLENIM TRGOVSKIM ZNANJEM NAREDIM V ŽIVLJENJU?

Že po treh letih srednjega poklicnega izobraževanja se lahko zaposliš v trgovskih podjetjih, pri čemer imaš na voljo različne blagovne stroke: živila, tehnika, tekstil in obutev, kozmetika, drogerija, avtomobilska stroka, pohištvo, ZOO itd.

Po zaposlitvi imaš možnost kariernega razvoja in napredovanja (relativno hitro lahko postaneš npr. trgovski poslovodja/trgovska poslovodkinja), svoje znanje pa boš lahko v vsakem trgovskem podjetju nadgrajeval/a s stalnim strokovnim izobraževanjem in funkcionalnim usposabljanjem, ki poteka tudi preko Trgovinske zbornice Slovenije.



TE ZANIMA RAZNOLIKO IN RAZGIBANO DELO,
KI VKLJUČUJE ŠTEVILNA DELOVNA PODROČJA?

TE VESELI DELO MED IN Z LJUDMI?

SI KOMUNIKATIVEN/A IN PRIJAZEN/A? SE DOBRO VKLJUČIŠ V TIMSKO DELO?

POSTANI PRODAJALEC/PRODAJALKA!

Prodajalci in prodajalke smo strokovnjaki in strokovnjakinje za prodajo živil, kozmetike, modnih oblačil, čevljev, avtomobilov, računalnikov, knjig, pohištva, športne opreme ... vsega!



Za dodatne informacije smo ti na voljo na:

TRGOVINSKA ZBORNICA SLOVENIJE

DIMIČEVA ULICA 13

1000 LJUBLJANA

Telefon: 01 58 98 212/213

E-naslov: info@tzslo.si

Spletna stran: www.tzslo.si

IZDALA IN ZALOŽILA: Trgovinska zbornica Slovenije, Dimičeva ulica 13, Ljubljana /
KRAJ IN LETO IZDAJE: Ljubljana, 2019 /
1. izdaja / NOSILEC MATERIALNIH AVTORSKIH
PRAVIC: Trgovinska zbornica Slovenije /
OBLIKOVANJE: Nenad Bebić, CR d.o.o., Ljubljana.
Zloženka je brezplačna.

**TRGOVINSKA
ZBORNICA SLOVENIJE**
Slovenian Chamber of Commerce



KAKO LAHKO POSTANEM PRODAJALEC/KA?

KAKO POTEKA SREDNJEŠOLSKO IZOBRAŽEVANJE ZA PRODAJALCA/KO?

KAKŠNE SO MOJE MOŽNOSTI ZA NADALJEVANJE IZOBRAŽEVANJA?

KAJ LAHKO S PRIDOBLENIM TRGOVSKIM ZNANJEM NAREDIM V ŽIVLJENJU?

TRGOVINSKA ZBORNICA SLOVENIJE



»TI JE BLIZU SODOBNA TEHNOLOGIJA IN DRUŽBENA OMREŽJA? – RAVNO PRAV, SAJ ZAPOSLENI, KI SO VEŠČI UPORABE DIGITALNIH NAPRAV, APLIKACIJ IN DRUŽBENIH OMREŽIJ, PREDSTAVLJAJO PRIHODNOST V TRGOVINI.«



»POSTANI PRODAJALEC/PRODAJALKA – POKLIC, KI TI OMOGOČA TAKOJŠNJO ZAPOSILITEV!«

»PRODAJALEC/PRODAJALKA – POKLIC, KI TI DAJE MOŽNOST DELA MED IN Z LJUDMI, OMOGOČA NAJRAZLIČNEJŠA STROKOVNA IZPOPOLNJEVANJA IN OSEBNO RAST, PRAV TAKO PA DAJE MOŽNOST NAPREDOVANJ, OD PRODAJALCA PREKO VODJE ODDELKA DO NAMESTNIKA POSLOVODJE, POSLOVODJE ALI VODJE HIPERMARKETA IN – NENAZADNJE – PODROČNEGA VODJE.«



»KDOR IMA RAD DELO PRODAJALCA, LAHKO VSAK DAN DOŽIVI VELIKO ZADOVOLJSTVA, KO PREPOZNAVA IN URESNIČUJE ŽELJE IN POTREBE KUPCEV.«



»RAD/A PRIDOBLENJO ZNANJE UPORABIŠ V PRAKSI? – SUPER. PRAKTIČNO USPOSABLJANJE Z DELOM TI ŽE OD 1. LETNIKA DALJE OMOGOČA, DA PRIDOBIŠ DELOVNE NAVADE IN SVOJE STROKOVNO ZNANJE UPORABIŠ NA RAZLIČNIH ODDELKIH V PRODAJALNI.«



»BITI PRODAJALEC JE PREPROSTO KUL, SAJ JE TO POKLIC, KJER LAHKO SVOJO STRAST DO DIGITALNIH NAPRAV IN DRUŽBENIH OMREŽIJ PREPROSTO ZDRUŽIŠ Z DELOM. PA ŠE PLAČAN SI ZA TO :)«

